

## Über uns

Wir von WIWIN möchten die Welt ein bisschen besser machen und sehen Investitionen in nachhaltige Projekte und Unternehmen als einen wichtigen Motor für positiven Wandel. Je mehr Menschen ihr Geld in konkrete nachhaltige Unternehmungen investieren, desto schneller werden sich Wirtschaft und Politik nach diesen Interessen ausrichten und den überfälligen Wandel hin zu mehr Nachhaltigkeit vorantreiben. Deshalb bieten wir Anlegern die Möglichkeit mit ihren Investitionen über WIWIN ausgewählte, zukunftsweisende und nachhaltige Projekte und Unternehmen zu unterstützen.

WIWIN betreibt dazu u.a. eine moderne Online-Plattform für nachhaltige Kapitalanlagen. Zusätzlich beraten wir nachhaltige Start-ups und Unternehmen bei allen Fragen rund um ihre Finanzierung. Unsere Mission: Durch Investitionen in zukunftsfähige Unternehmen und Projekte, die Nachhaltigkeitswende, in allen Aspekten, fühlbar zu unterstützen und zu beschleunigen.

Um dies zu erreichen, brauchen wir Verstärkung! Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Sales Specialist Corporate Finance (d/w/m)**

### Deine Aufgaben

- Als Teil des Sales-Teams bist du die Schnittstelle zwischen unseren Mandanten mit Finanzierungsbedarf und institutionellen Investoren
- Du baust dir aktiv ein Netzwerk zu Fonds, Asset Managern, Family Offices, Stiftungen, Pensionskassen und Banken auf
- Optimalerweise bringst du in einigen Teilbereichen schon bestehende Kontakte mit
- Im von dir geführten Deal-Team erstellst ihr alle notwendigen Platzierungsunterlagen und begleitet den Mandanten von der Akquisition bis zur Auszahlung
- Als junges, dynamisch wachsendes Team hilfst du uns in der Weiterentwicklung durch deine Mitarbeit in bereichsübergreifenden Projekten, dein Mitdenken und dein kritisches Hinterfragen jeglicher Prozesse und Vorgänge

### Dein Profil

- Einschlägige Berufserfahrung in der Finanzbranche, im B2B-Bereich und im Umgang mit professionellen Kunden
- Starker Sales-Track-Record mit messbaren Erfolgen
- Deutsch ist deine Muttersprache und du sprichst fließend Englisch
- Du hast ein aufgeschlossenes, begeisterungsfähiges Wesen ohne Scheu vor dem Kunden und mit Frustrationstoleranz
- Du willst dich weiterentwickeln, bist kritikfähig und schätzt ein Umfeld in dem ehrlich kommuniziert wird
- Du denkst mit und erkennst proaktiv Verbesserungspotentiale - sowohl bei uns als auch bei unseren Kunden
- Du beherrschst die gängigen MS Office Programme und bist fit in Excel und Powerpoint

## Wir bieten

- Eine wettbewerbsfähige und incentivierende Vergütung
- Die Möglichkeit, zusammen mit einem hochmotivierten, dynamischen und sympathischen Team die Investment-Welt zu verändern
- Die Chance, aktiv an der Weiterentwicklung von WIWIN als innovativer Plattform für nachhaltige Kapitalanlagen mitzuwirken
- Die Gelegenheit, sich in einem schnell wachsenden und dynamischen Unternehmensumfeld zu entwickeln und dieses entscheidend mit zu prägen
- Eine spannende Kombination aus Digitalisierung und Finanzbranche allem in Verbindung mit Ökologie, Impact Investment, Erneuerbaren Energien und Nachhaltigkeit
- Verschiedene Perks, wie Teamevents, keine starren Dresscodes, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice und mehr
- Ein spannendes Netzwerk und Kontakt zu vielen Akteuren der Nachhaltigkeitswende

## Eckdaten

- ab sofort
- Arbeitszeit pro Woche: 40 Stunden
- Arbeitsort: Mainz und Homeoffice
- Dauer: unbefristet

## Interessiert?

Über Deine aussagekräftige Bewerbung freuen wir uns! Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen mit max. 3 MB mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittsdatum an [karriere@wiwin.de](mailto:karriere@wiwin.de). Wir bitten um Verständnis, dass wir nur vollständige Bewerbungen (inkl. Anschreiben, CV und ggf. Zeugnisse) berücksichtigen können!